


«Предварительно утверждено»  
Советом директоров ОАО «ЭВТ»  
Протокол от «11» мая 2017г.

«Утверждено»  
Общим собранием акционеров ОАО «ЭВТ»  
Протокол от 01 августа 2017 г.  
Председатель Совета директоров

  
Смирнов А.Б.

**ОТЧЕТ**  
**Открытого акционерного общества**  
**«Электронно-вычислительная техника»**  
по итогам работы за 2016 год.

**Сведения об обществе**

Полное фирменное наименование: открытое акционерное общество «Электронно-вычислительная техника».

Место нахождения и почтовый адрес: 404110, Российская Федерация, Волгоградская область, г. Волжский, ул. Космонавтов, 16.

Дата государственной регистрации и регистрационный номер: зарегистрировано Администрацией г. Волжского Волгоградской области 23 сентября 1996 г., № АО-84, основной регистрационный номер в едином государственном реестре юридических лиц 1023402013205.

Идентификационный номер налогоплательщика: ИНН 3435800840.

Количество акционеров, зарегистрированных в реестре – 6611, внесших в список акционеров, имеющих право на участие в общем годовом собрании акционеров – 6611 акционеров.

Информация о держателе реестра акционеров общества:

*"Газнефтемаширегистр" филиал ЗАО ВТБ Регистратор в г. Волгограде*  
Лицензия № 10-000-1-00321 от 04.06.2004 г. выдана Федеральной службой по финансовым рынкам России.

Убыток по результатам финансово-хозяйственной деятельности в 2016г. составил - 19 226 тыс. рублей.

Чистые активы общества на конец финансового года составили 130 638 тыс. рублей.

Уставный капитал общества 113 078 рублей.

Состоит из 848 090 обыкновенных акций и 282 690 привилегированных акций, номинальной стоимостью 0,10 руб.

**1. Положение Общества в отрасли.**

ОАО «Электронно-вычислительная техника» (ОАО «ЭВТ») – многопрофильное предприятие, специализирующееся на выпуске продукции Федерального назначения, в том числе в рамках выполнения государственного оборонного заказа, обеспечивающее безопасность страны, а также выпускающее высокотехнологичную конкурентоспособную продукцию для народного хозяйства.

ОАО «ЭВТ» является предприятием ОПК (приказ Минпромторга РФ №3752 от 21.10.2016 г. «Об утверждении перечня организаций, включенных в сводный реестр организаций ОПК» п.547). Распоряжением Правительства РФ от 20.08.2009г. № 1226-р (ред. от 01.12.2016 г. п.629) ОАО «ЭВТ» включено в сводный реестр предприятий стратегического назначения.



Основная деятельность ОАО «ЭВТ» ведется в рамках государственного оборонного заказа в интересах Министерства обороны Российской Федерации.

Основными видами деятельности предприятия являются:

- производство феррит-ферритовых логических плат С1, Н1 (заказчик МО РФ, РВСН);
- производство пультов управления (ПУ-М) и блоков управления (БУАП-5М) которые используются в агрегате питания и кондиционирования АПК-401М, установленного в ракетном комплексе «Искандер» (заказчик ОАО СКБ «Турбина», г. Челябинск);
- изготовление комплексов стендового оборудования, пультов и блоков новых разработок ВВТ заказчику ОАО ЦКБ «Титан», г. Волгоград;

в рамках гражданской продукции:

- изготовление контрольно-измерительной аппаратуры;
- разработка и изготовление металлоконструкций, металлических шкафов;
- разработка и производство штампов и пресс-форм;
- осуществляет механическую обработку деталей различного назначения;
- гальванопокрытие металлических деталей, метизов и др.

Основное производство ОАО «ЭВТ» состоит из двух основных (механический цех, сборочно-монтажный цех), вспомогательных цехов, отделов и прочих подразделений. Имющиеся в объединении мощности позволяют осуществлять полный цикл изготовления изделий специальной техники. Предприятие зарекомендовало себя качественным производителем таких видов продукции как блоки управления, контроллеры, пульта управления и диагностики, стенды, бортовые вычислители, жгутов и специальной кабельной продукции, монтаж радио элементов до уровня SMD – технологий, с возможностью установки одиночных ЧИП – элементов с выделенными зонами. Предприятие обладает технологическими возможностями, позволяющими производить данную продукцию по полному циклу: изготовление специальных корпусов, нанесение необходимых покрытий, электромонтаж, проверка изделий в лаборатории.

Таблице №1 - Перечень структурных подразделений ОАО «Электронно-вычислительная техника» за 2016г.

Наименование	шифр	Наименование подразделения
Руководство	200	
		<b>Основные:</b>
Механический цех №604	604	Цех механический
Сборочно - монтажный цех №10	610	Сборочно-монтажный цех №10
		<b>Вспомогательные :</b>
Транспортный цех №25	725	Транспортный цех №25
СГМ	701	Служба главного механика
СГЭ	721	Служба главного энергетика
СГК	810	Служба главного конструктора
СГТ	850	Служба главного технолога
СК	905	Служба качества
ФО	909	Финансовый отдел (бюро цен, бухгалтерия, бюро сбыта)
ХБО	916	Хозяйственно - бытовой отдел
ОК	920	Отдел кадров
РСО	922	Режимно - секретный отдел
2 отдел	923	2 отдел
БТБ	925	Бюро техники безопасности
Юр. отдел	928	Юридический отдел
ВОХР	936	Охрана
ОГМетр	980	Отдел главного метролога



### Сведения о трудовых ресурсах организации.

Кадровая политика ОАО «ЭВТ» рассчитана на долгосрочное развитие, охватывает разработку организационных принципов работы с людьми, формирование и рациональное использование имеющихся человеческих ресурсов, а также обеспечение эффективного развития кадрового потенциала.

Квалификационный состав персонала ОАО «ЭВТ» соответствует уровню, необходимому для предприятий оборонно-промышленного комплекса.

Информация о динамике изменения среднесписочной численности, фонда заработной платы, среднемесячной заработной платы и производительности труда представлены в таблице №2

Таблица №2 — Основные показатели, характеризующие эффективность использования трудовых ресурсов.

Показатель	31.12.2014 г.	31.12.2015 г.	31.12.2016 г.
Среднесписочная численность работающих, чел.	219	210	164
Фонд заработной платы, тыс. руб.	39820	40620	38248
Среднемесячная заработная плата одного работающего, тыс. руб.	15152	16119	19434
Производительность труда на одного работающего, тыс. руб.	281	379	469

За период с 2014 г. – 2016 г. численность персонала ОАО «ЭВТ» меняется в сторону сужения, в т.ч. и по категориям за счет мероприятий оптимизации затрат на производство. При наличии штатного персонала, используемого на постоянных работах, привлекаются работники по срочным договорам. Данный процесс связан с оптимизацией численности без ущерба решению задач стоящих перед организацией.

Фонд оплаты труда (ФОТ) работников списочного состава на 31.12.2014 г. – 39820 тыс. руб., что составляет 95% к уровню 2013 г. ФОТ на 31.12.2015 г. – 40620 тыс. руб. или 102 % к уровню 2014 г., ФОТ на 31.12.2016 г. – 38248 тыс. руб. или 94,1 % к уровню 2015 г. Среднемесячная заработная плата на 31.12.2014 г. – 15152 руб., что составляет 104,2 % к уровню 2013 г. На 31.12.2015 г. – 16119 руб. или 106,3 % к уровню 2014 г. На 31.12.2016 г. – 19434 руб. или 120,5 % к уровню 2015 г.

Таблица №3 — Квалификационный состав персонала за 2014 – 2016 гг.

Категория работающих	Средне списочная чис. чел.	Средняя з/пл. руб.	Средне списочная чис. чел.	Средняя з/пл. руб.	Среднесписочная чис. чел.	Средняя з/пл. руб.
	31.12.2014 г.		31.12.2015 г.		31.12.2016 г.	
Основные рабочие	82	14213	77	15123	51	18635
Вспомогательные рабочие	60	12225	58	12950	50	14712
Руководители	39	19935	38	21231	32	27331
Специалисты, служащие	38	16890	37	17912	31	20218
<b>Промышленно - производственный персонал всего:</b>	<b>219</b>	<b>15152</b>	<b>210</b>	<b>16119</b>	<b>164</b>	<b>19434</b>

Осуществляемая кадровая политика позволяет предприятию поддерживать высокий уровень профессионализма среди работников основного, вспомогательного и руководящего звена. В то же время коллектив руководства имеет тенденцию к «омоложению» возрастного уровня. К руководству привлекаются менеджеры, как из



состава работников предприятия, так и принятые со стороны с опытом работы на других предприятиях. Линейные менеджеры в производстве (мастера, старшие мастера) формируются из молодых специалистов, в т. ч. из выпускников Волгоградского государственного колледжа управления и новых технологий, Волжского политехнического университета. Отношения с этими учебными заведениями построены на долгосрочной основе. Предприятие активно сотрудничает с центром занятости в рамках государственных программ: «Стажировка молодых специалистов», «Квотирование рабочих мест для отдельных категорий молодежи Волгоградской области». Для закрепления молодых специалистов на производстве разрабатывается программа, мотивирующая работников.

Основными потребителями продукции ОАО «ЭВТ» является Министерство обороны Российской Федерации. В рамках кооперации предприятие сотрудничает с предприятиями АО ЦКБ «Титан», АО СКБ «Турбина», АО «81 БТРЗ», АО «НИИФИ и ВТ», ООО «Спецэнергомеханика» и др.

Объемы реализации продукции ОАО «ЭВТ» за 2014 – 2016 гг. представлены в таблице №4

Таблица №4 — Основные виды и объемы реализации продукции (без НДС в тыс. руб.)

Наименование показателя	31.12.2014г.	31.12.2015г.	31.12.2016г.
Выручка без НДС, тыс. руб.	76 052	84 778	78 661
в т.ч.			
Специальная продукция тыс. руб. без НДС	46 197	75 807	73 749
Гражданская продукция	14 421	4 043	822
Услуги (вода, связь, аренда, и т.д.)	4 585	4 204	4 077
Прочие материалы	307	244	13
Реализация основных средств	10 542	479	-

Изменение выручки за анализируемый период на прямую зависит от заключенных госконтрактов головными исполнителями ГОЗ, не своевременное заключение сказывается на дальнейшей работе предприятия и оказывает существенное влияние на выручку, получаемой предприятием в отчетном периоде. На 31.12.2015 г. объем выручки составил 84 778 тыс. руб. что на 11,4 % больше чем в 2014 г. На 31.12.2016 г. объем выручки составил 78 661 тыс. руб. снижение на 7,2 % относительно отчетного периода 2015 года, по причине снижения объемов по гражданской продукции в виду диверсификации производства многих смежных предприятий таких как АО ЦКБ «Титан-Баррикады» и др.

Наибольший удельный вес в объеме реализации (без НДС) занимает военная продукция. Удельный вес реализованной военной продукции в общем объеме выручки составил на 31.12.2014 г. – 60,7%, на 31.12.2015 г. – 89,4%, на 31.12.2016 г. – 93,7%.

Доля экспорта спецпродукции на протяжении с 2015 г. по 2016 г. составила примерно третью часть от общего объема выпускаемой продукции. В таблице №5 представлены данные по динамике экспорта продукции специального назначения.

Таблица №5 — Объем реализации экспорта продукции специального назначения (без НДС) за 2014 – 2016 гг.

Наименование показателя	31.12.2014г.	31.12.2015г.	31.12.2016г.
Специальная продукция всего тыс. руб. без НДС	46 197	75 807	73 749
в т.ч.			
На экспорт в тыс. руб.	-	25 612	19 131
Доля экспортной продукции, в %	-	33,8	25,9



Экспортные поставки осуществлялись в Республику Беларусь предприятиям УП «Завод СВТ», и ОАО «Агат-ЭМЗ», реализация продукция осуществляется по ставке 0 % НДС.

Основным направлением развития предприятия является освоение производства и наращивание объемов серийного выпуска перспективной, конкурентоспособной и высокотехнологичной продукции как специального, так и гражданского назначения.

#### Основные поставщики материалов и комплектующих

Покупные комплектующие изделия и материалы занимают основную долю в себестоимости продукции, изготавливаемой предприятием. Предприятие закупает ПКИ и материалы у российских поставщиков. Система закупок материалов, ПКИ и услуг организована в соответствии с методикой оценки деятельности поставщиков по системе менеджмента качества М-7.4-СК-03-2015 г. Данная методика устанавливает порядок оценки поставщика, с целью обеспечения соответствия закупаемой продукции установленным требованиям. Согласно данной методики сформирован реестр поставщиков, присваивается рейтинговая оценка поставщиков комплектующих изделий и материалов.

К основным критериям оценки поставщика относятся:

- качество продукции в состоянии поставки;
- качество продукции при переработке;
- уровень отказов в гарантийный период эксплуатации;
- стабильность входного уровня качества;
- нормативный уровень несоответствия продукции;
- соблюдение графика поставок;
- своевременное возмещение потерь от брака;
- полнота и соответствие требованиям потребителя сопроводительной информации с каждой партией продукции;
- гарантийное обслуживание поставляемой продукции и т.д.

Перспективное планирование закупок позволит объединить одноименные позиции материалов и комплектующих разных изделий, что приводит к увеличению партии поставки и, как следствие, снижению стоимости закупок. Также имеется возможность предусмотреть расчеты с поставщиками без уплаты авансов и длительными сроками окончательного расчета. Одновременно, работа с новыми поставщиками определяет необходимость более тщательного проведения входного контроля поступающих материалов и ПКИ, что благоприятно сказывается на качестве выпускаемой продукции.

Таблица №6 — Основные поставщики материалов и комплектующих изделий в тыс. руб.

п/п	Наименование поставщика	Объемы закупок в тыс. руб.		
		31.12.2014 г	31.12.2015 г	31.12.2016 г
1	АО «Экситон» г. Павловский-Посад	1 699	2 935	1 700
2	ПАО «Завод Атлант» г. Изобильный	821	1 368	1 528
3	ООО «Новые технологии» г. Волгоград	-	1 045	255
4	ЗАО «Кремний ЭЛ» г. Брянск	653	1 043	1 094
5	ООО «ВолгоградСпецМеталл» г. Волгоград	531	870	268
6	ОАО «Смоленский завод радиодеталей» г. Смоленск	489	858	-
7	ОАО «ВНИИКИ» г. Подольск	-	737	505
8	ООО «ЭВТ - Плюс» г. Волжский	1 729	723	277
9	ООО «СЭПО-ЗЭМ» г. Саратов	399	721	595



10	ЗАО «ЧЭАЗ» г. Чебоксары	515	706	770
11	АО «НЗР» «Оксид» г. Новосибирск	256	513	582
12	ООО «ТЕХНОСИЛА» г. Челябинск	-	500	
13	ООО «Альфа-Комплект» г. Москва	-	433	2 471
14	ООО «Шквал» г. Самара	-	423	-
15	ОАО «Орбита» г. Саранск	233	402	539
16	ЗАО «Радиотехкомплект» г. Москва	-	-	378
17	АО «Завод Искра» г. Ульяновск	251	384	357
18	ООО «Волгоград-Реахим» г. Волгоград	90	30	297
19	ООО Торгово-производственная компания «СпецСтальВолга» г. Волгоград	-	-	285
20	АО «Завод Электрон»	26	50	250
21	ОАО НПК «Северная Заря» г. Санкт-Петербург	237	392	-
22	АО «ВЗПП-СБОРКА» г. Воронеж	144	220	189
23	ООО «ЯРР-ЭК» г. Москва	-	-	173
24	АО «НПП «Кузбасрадио» г. Белово	63	100	106
25	ООО «Кулон» г. Санкт-Петербург	56	82	-

#### Основные направления сбыта продукции.

ОАО «ЭВТ» представлен на рынке как единственный исполнитель уникальной продукции и имеет свой первый отдел, состоит в мобилизационном плане Центра «Промресурс-Филиал ФГУП «НИИСУ», контроль качества осуществляет отдел 553 ВП МО РФ, аккредитованный на предприятии.

Предприятие обладает всеми необходимыми лицензиями и сертификатами, разрешающими выше перечисленные виды деятельности.

Более 40 лет завод является единственным серийным изготовителем логических плат С1,4 НИ для АСУ РВСН в силу не только их особо технологической сложности, но и способности поддерживать высококачественное производство, что подтверждается сроками эксплуатации комплектующих.

Основными видами реализованной продукции, работ и услуг в объеме выпуска является продукция специального назначения, изготавливаемая в интересах Министерства обороны РФ. Доля военной продукции в общем объеме реализации продукции (без НДС) в 2014 г. – 60,7%, в 2015 г. – 89,4%, в 2016 г. – 93,7%. Доля экспорта спецпродукции на протяжении с 2015 г. по 2016 г. составила примерно третью часть от общего объема выпускаемой продукции.

Таблица №7 — Основные потребители продукции и услуг ОАО «ЭВТ»

№ п/п	Наименование заказчика	Наименование услуг, продукции
1	АО СКБ «Турбина»	Поставки спецтехники в интересах МО РФ (договоры с головным исполнителями ГОЗ)
2	УП «Завод СВТ»	Поставки спецтехники в интересах МО РФ (договоры с головным исполнителями ГОЗ)
3	ЗАО «НИИФИ ВТ»	Поставки спецтехники в интересах МО РФ (договоры с головным исполнителями ГОЗ)
4	АО ЦС «Звездочка»	Поставки спецтехники в интересах МО РФ (договоры с головным исполнителями ГОЗ)
5	АО «ЦКБ Титан»	Поставки спецтехники в интересах МО РФ (договоры с головным исполнителями ГОЗ)
6	ООО НПП «СЭМ»	Поставки спецтехники в интересах МО РФ



		(договоры с головным исполнителями ГОЗ)
7	АО «81 БТРЗ»	Поставки спецтехники в интересах МО РФ (договоры с головным исполнителями ГОЗ)
8	ОАО Завод им. Калинина	Поставки спецтехники в интересах МО РФ (договоры с головным исполнителями ГОЗ)
9	ОАО «Агат-ЭМЗ»	Поставки спецтехники в интересах МО РФ (договоры с головным исполнителями ГОЗ)
10	ОАО НПО «Баррикады»	Договора поставки по гражданской продукции
11	ИПО «Ахтуба-плюс»	Договора поставки по гражданской продукции
12	ОАО «144 БТРЗ»	Договора поставки по гражданской продукции
13	ООО «Ростсельмаш»	Договора поставки по гражданской продукции

За период с 2014 г. – 2016 г. произошли значительные изменения по составу потребителей продукции и услуг. Снизилась объемы производства с НПО «Ахтуба-Плюс» по причине снижения объемов производства у заказчика, закончились отношения с ООО «Ростсельмаш» из-за разногласий в ценах на готовую продукцию. Конкурировать с малыми предприятиями, несущих незначительную налоговую нагрузку и минимизированные накладные расходы не представляется возможным. Значительно снизилась объемы с ОАО ПО «Баррикады», в настоящее время АО ЦКБ «Титан-Баррикады». По причине слияния юридических лиц, проведения техперевооружения производства, а также определенной политики компании.

В течение реализации плана финансового оздоровления организация продолжит работать с заказчиками, перечисленными в таблице №7 Также ОАО «ЭВТ» сконцентрирует усилия на основании новых рынков сбыта военной и гражданской продукции в рамках наращивания серийного выпуска продукции механообработывающего и сборочно-монтажного производства.

#### Анализ финансового состояния организации.

Таблица №8 — Анализ структуры активов предприятия за 2014 – 2016 гг.

Наименование показателя	Период в тыс. руб.		
	31.12.2014г.	31.12.2015г.	31.12.2016г.
<b>Внеоборотные активы</b>	44 723	147 149	129 876
Нематериальные активы	-	-	-
Основные средства	44 391	146 532	129 612
Финансовые вложения	76	76	8
Прочие внеоборотные активы	256	541	256
<b>Оборотные активы</b>	97 312	101 387	96 268
Запасы	14 961	22 360	19 997
в том числе			
Товарно материальные ценности	6 514	13 722	10 766
затраты в незавершенном производстве	4 439	4 475	3 305
готовая продукция	4008	4163	5 926
Дебиторская задолженность	82 253	79 014	76 271
Финансовые вложения	-	-	-
Денежные средства	98	13	0
НДС по приобретенным ценностям	-	-	-
<b>АКТИВЫ ВСЕГО</b>	142 035	248 536	226 144
Чистый оборотный капитал (за вычетом краткосрочных обязательств)	-2 926	2 715	762



Чистые активы (в соответствии с «Порядком оценки стоимости чистых активов акционерных обществ» (утв. Приказом Минфина РФ и ФКЦБ №10н, 03-6/пз))	41 202	149 864	130 638
---	--------	---------	---------

Активы предприятия на 31.12.2014 г. уменьшились на 2,3% относительно периода 2013 г. На 31.12.2015 г. ситуация изменилась, активы увеличились относительно 31.12.2014 г. на 74,9% за счет приведения стоимости основных средств в соответствие с рыночными ценами на капитальные строения и сооружения в регионе. Переоценка основных средств отразила реальную ситуацию хозяйственного оборота и платежеспособности предприятия. Основную часть в структуре имущества занимают оборотные активы. На 31.12.2016 г. активы уменьшились на 9% относительно 31.12.2015 г., в виду процесса естественной амортизации основных средств, движению запасов и дебиторской задолженности.

#### Внеоборотные активы.

На 31.12.2015 г. внеоборотные активы увеличились относительно периода 31.12.2014 г. в 3,2 раза за счет:

- произведенной переоценки капитальных строений и сооружений на 102141 тыс. руб.;
- прочих вложений на сумму 285 тыс. руб. (приобретение мини станции АТС).

На 31.12.2016 г. внеоборотные активы снизились на 11,7% к 2015 г., за счет естественного в соответствии с бухгалтерским учетом амортизационных начислений.

Структура внеоборотных активов за анализируемый период осталась достаточно стабильной. Основная часть внеоборотных активов неизменно приходилась на основные средства, на 31.12.2014 г. - 99,3%, на 31.12.2015 г. - 99,6%, на 31.12.2016 г. - 99,8%.

#### Оборотные активы

Оборотные активы предприятия за период 2014 г.- 2016 г. снизились с 97 312 тыс. руб. до 96 268 тыс. руб. снижение оборотных активов произошло в основном за счет колебания значения запасов и дебиторской задолженности.

Структура оборотных активов осталась достаточно стабильной. Основная часть оборотных активов неизменно приходилась на дебиторскую задолженность в 2014 г. - 84,5%, в 2015 г. - 77,9%, в 2016 г. - 79,2%. При этом дебиторская задолженность в числовом эквиваленте колеблется незначительно. Динамика дебиторской задолженности отражена на рис. 1



Рисунок 1 — Динамика дебиторской задолженности за 2014 - 2016 г.



В составе дебиторской задолженности наибольшая доля приходилась на долгосрочные обязательства в сумме 70 млн. руб. (решение суда № А12-26827/2012 от 28.12.2012г. о взыскании задолженности с ответчика ООО «Корд»; постановление УФССП по Волгоградской области «об окончании исполнительного производства и возвращении исполнительного документа взыскателю» в связи с тем, что у должника отсутствует имущество, на которое может быть обращено взыскание). Предприятие имеет дебиторскую задолженность с низкой степенью оборачиваемости и «тяжелую» структуру активов. Увеличение стоимости основных средств привело к росту объема накладных расходов и повысило чувствительность прибыли к изменениям выручки.

Для сохранения финансовой устойчивости предприятию необходимо рассмотреть взыскание накопленной дебиторской задолженности, иметь высокую долю собственного капитала и долгосрочного заемного капитала в источниках финансирования.

Сопоставление сумм дебиторской и кредиторской задолженностей показывает, что предприятие на протяжении анализируемого периода имело пассивное сальдо задолженности, то есть кредиторская превышала дебиторскую в 2014 г. на 17 985 тыс. руб., в 2015 г. на 15 378 тыс. руб., в 2016 г. на 16 864 тыс. руб. Таким образом, несвоевременное исполнение обязательств потребителей по уплате за полученные услуги и изготовленную продукцию, снизило финансовые возможности предприятия по исполнению своих обязательств перед кредиторами.

Таблица №9 — Анализ структуры пассивов предприятиями за 2014 – 2016 гг. в тыс. руб.

Наименование показателя	Период в тыс. руб.		
	31.12.2014г	31.12.2015г	31.12.2016г
Валюта баланса	142 035	248 536	226 144
Собственный капитал (фактический)	41 797	149 864	130 638
Уставной капитал (фактический)	113	113	113
Собственные акции, выкупленные у акционеров	-595	-	-
Добавочный капитал (переоценка НИ)	138 054	244 271	244 271
Резервы, фонды, не распределенная прибыль (фактические)	-95 775	-94 520	-113 746
Доходы будущих периодов	-	-	-
Долгосрочные обязательства	-	-	-
Долгосрочные кредиты	-	-	-
Долгосрочная кредиторская задолженность	-	-	-
Краткосрочные обязательства	100 238	98 672	95 506
Краткосрочные кредиты, займы	-	4 280	2 371
<b>Кредиторская задолженность</b>	100 238	94 392	93 135
<b>в том числе</b>			
<b>перед поставщиками и подрядчиками</b>	1 833	3 887	17 882
<b>авансы полученные</b>	24 798	13 611	8 415
<b>расчеты по налогам и сборам</b>	70 512	72 098	61 359
перед прочими кредиторами	3 095	4 796	5 479
Задолженность участникам (учредителям)	-	-	-
Прочие краткосрочные обязательства	-	-	-
Прибыль (убытки)	-10 156	1 255	-19 226



В 2015 г. относительно 2014 г. собственный капитал увеличился на 108 067 тыс. руб. за счет приведения стоимости зданий и сооружений в соответствии с рыночной ценой объектов, в результате проведенной переоценки.

В анализируемом периоде остался на прежнем уровне показатель: уставной капитал (113 тыс. руб.).

К концу анализируемого периода удельный вес собственного капитала в валюте баланса увеличился с 29,4% до 57,7%. В структуре заемного капитала образовались займы от акционеров на сумму 4 280 тыс. руб. в 2015 г., 2 371 тыс. руб. в 2016 г. Кредиторская задолженность за период 2014 г – 2016 г снизилась на 7 103 тыс. руб. (с 100 238 тыс. руб. до 93 135 тыс. руб.). В структуре кредиторской задолженности на конец анализируемого периода преобладают обязательства перед бюджетом в сумме 61 359 тыс. руб., или 65,8%.

Анализ приведенных данных показывает, что в течение анализируемого периода в 2014 г., 2016 г., - баланс предприятия убыточен.

Убыток от продаж в 2014г. сложился в сумме 6 494 тыс. руб., в 2015 г. в сумме 4 116 тыс. руб., в 2016 г. в сумме 13 729 тыс. руб.

Возникновение убытков связано со следующими факторами:

- выручка от реализации не покрывает себестоимость реализованной продукции;
- темп роста цен на изготавливаемую продукцию отстает от увеличения стоимости закупаемых предприятием материалов и комплектующих на сырьевом рынке;

1.Причинами превышения себестоимости над выручкой от реализации являются:

- снижение объемов товарной продукции обусловлено формированием портфеля заказов, а также уменьшением баланса рабочего времени за счет зимних каникул, при этом затратная часть по заработной плате, начисленным страховым взносам по содержанию инфраструктуры является условно-постоянной величиной,

- изменение номенклатуры заказов привело к дополнительным затратам на мероприятия по подготовке производства и освоению новых изделий,

- значительная налоговая нагрузка влияет на финансовый результат ОАО «ЭВТ»,

- значительные затраты на содержание системы жизнеобеспечения предприятия.

- наличие изношенного оборудования приводит к необходимости осуществлять ремонт, модернизацию, поддерживать оборудование в рабочем состоянии.

Следствием этого материальные издержки на ремонт и содержание оборудования являются существенной статьёй затрат предприятия.

2.Высокие темпы роста цен на материалы и комплектующие изделия.

Невозможность пересмотра цены готовых изделий на стадиях производства готовой продукции. Рост цен на материалы и комплектующие изделия, приводит не только к снижению запланированной прибыли, но и к получению убытков от производства. Пересмотр отпускных цен на специзделия производится один раз в году согласно нормативным актам, установленным Правительством РФ, а «свободный» рынок материалов и комплектующих нестабилен в течение года и цены увеличиваются по некоторым позициям ежеквартально и ежемесячно. Рост стоимости комплектующих изделий по некоторым позициям возросло до 20%.

Выручка предприятия за анализируемый период не покрыла произведенные затраты на производство, за 2014 – 2016 гг. получены убытки от основной деятельности.

Так в 2015 г. относительно 2014 г. выручка увеличилась на 11,4%, в 2016 г. по отношению к предыдущему году выручка снизилась на 7,2%.

Чистая прибыль отчетного периода за 2014 г., 2016 г. имеет отрицательные значения, в т.ч.: в 2014 г. убыток составил 10 156 тыс. руб., в 2016 г. убыток сложился в размере 19 226 тыс. руб. В 2015 г. сложилась прибыль в размере 1 255 тыс. руб. В 2015 г. внереализационные доходы превышают внереализационные расходы на 5371 тыс. руб. в основном за счет приходавания комплектующих после произведенных испытаний, проведенных сторонней организацией.



Внереализационные доходы связаны со списанием просроченной кредиторской задолженности, оприходованием материальных ценностей, обнаруженных при инвентаризации имущества, приходом денежных средств от реализации лома за драгметаллы и др.

Внереализационные расходы связаны со списанием материальных ценностей, просроченной дебиторской задолженности, штрафов, пеней, оплатой за медкомиссию персонала и т.д.

Все выше перечисленные обстоятельства привели к получению убытка по результатам работы за 2016г.

Основным источником дохода предприятия является производство товарной продукции и оказание услуг по аренде помещений, передаче электроэнергии и др.

Таблица №10 — Основные виды и объемы реализации продукции (без НДС в тыс. руб.)

Наименование показателя	31.12.2014г.	31.12.2015г.	31.12.2016г.
Выручка без НДС, тыс. руб.	76 052	84 778	78 661
Специальная продукция	46 197	75 807	73 749
Гражданская продукция	14 421	4 043	822
Услуги (вода, связь, аренда, и т.д.)	4 585	4 204	4 077
Прочие материалы	307	244	13
Реализация основных средств	10 542	479	-

Изменение выручки за анализируемый период на прямую зависит от заключенных госконтрактов головными исполнителями ГОЗ, не своевременное заключение сказывается на дальнейшей работе предприятия и оказывает существенное влияние на выручку, получаемой предприятием в отчетном периоде. Снижение объемов производства по продукции специального назначения сложилось в 2014 г. по причине несвоевременного финансирования производства логических плат технологический цикл производства которых составляет 4 месяца.

На 31.12.2015 г. объем выручки составил 84 778 тыс. руб. что в 1,1 раза больше чем на 31.12.2014 г. Снижение объемов по гражданской продукции связано с диверсификацией производства многих смежных предприятий таких как АО ЦКБ «Титан-Баррикады» и др.

Наибольший удельный вес в объеме реализации без НДС занимает военная продукция. Удельный вес продукции в интересах МО РФ в общем объеме реализации продукции предприятия составил на 31.12.2014 г. – 60,7%, на 31.12.2015 г. – 89,4%, на 31.12.2016 г. – 93,7%. Оставшуюся долю составляет продукция гражданского назначения и услуги, оказанные предприятием.

По гражданской продукции прослеживается снижение объемов реализации продукции в 2015 г. относительно 2014 г. в 3,5 раза или 10 378 тыс. руб., в 2016 г. относительно 2015 г. в 4,9 раза или 3 221 тыс. руб.

Из вышесказанного следует, что в период 2014 г. – 2016 г. прослеживается снижение объемов реализации по гражданской продукции и наращивание объемов реализации продукции специального назначения.

#### Себестоимость

Таблица №11 — Динамика затрат на 1 рубль товарной продукции

Наименование	31.12.2014г.	31.12.2015г.	31.12.2016г.
Выручка от реализации тыс. руб.	76 052	84 778	78 661
Себестоимость продаж, тыс. руб.	82 522	88 816	92 276
Затраты на 1 рубль реализованной продукции, коп.	108,5	104,7	117,3



Фактические затраты на 1 рубль реализованной продукции в 2015 г. относительно 2014 г. снизились на 3,8 коп., в 2016 г. относительно 2015 г. увеличились на 12,6 коп.

Таблица № 12 — Анализ прямых и косвенных расходов на 31.12.2014 г.

Статьи расходов	Приведенная смета затрат, тыс. руб.	Удельный вес статьи в себестоимости, %	Прямые затраты, тыс. руб.	Косвенные затраты, тыс. руб.	Уд.вес косвенных расходов по статьям затрат, %
Материальные затраты	9 113	11,0	6 410	2 703	29,7
Затраты на оплату труда	39 205	47,5	10 502	28 703	73,2
Страховые взносы	11 636	14,1	3 074	8 562	73,6
Прочие затраты	22 568	27,3	7 523	15 045	66,7
Итого себестоимость	82 522	100,0	27 509	55 013	66,7
Выручка	76 052	-	-	-	-
Затраты на 1 руб. реализованной продукции, коп	108,5	-	36,2	72,3	-
Удельный вес в общей с/стоим. %	-	-	33,3	66,7	-

Таблица № 13 — Анализ прямых и косвенных расходов на 31.12.2015 г.

Статьи расходов	Приведенная смета затрат, тыс. руб.	Удельный вес статьи в себестоимости, %	Прямые затраты, тыс. руб.	Косвенные затраты, тыс. руб.	Уд.вес косвенных расходов по статьям затрат, %
Материальные затраты	22 993	25,9	16 383	6 610	28,7
Затраты на оплату труда	40 449	45,5	11 586	28 863	71,4
Страховые взносы	12 175	13,7	3 499	8 676	71,3
Прочие затраты	13 199	14,9	2 068	11 131	84,3
Итого себестоимость	88 816	100,0	33 536	55 280	62,2
Выручка	84 778	-	-	-	-
Затраты на 1 руб. реализованной продукции, коп	104,8	-	39,6	65,2	-
Удельный вес в общей с/стоим. %	-	-	37,8	62,2	-



Таблица № 14 — Анализ прямых и косвенных расходов на 31.12.2016 г.

Статьи расходов	Приведенная смета затрат, тыс. руб.	Удельный вес статьи в себестоимости, %	Прямые затраты, тыс. руб.	Косвенные затраты, тыс. руб.	Уд.вес косвенных расходов по статьям затрат, %
Материальные затраты	15 736	17,1	14 270	1 466	9,3
Затраты на оплату труда	38 334	41,5	10 359	27 975	73,0
Страховые взносы	10 568	11,5	3 147	7 421	70,2
Прочие затраты	27 638	30,0	11 876	15 762	57,0
Итого себестоимость	92 276	100,0	39 652	52 624	57,0
Выручка	78 661	-	-	-	-
Затраты на 1 руб. реализованной продукции, коп	117,3	-	50,4	66,9	-
Удельный вес в общей с/стоим. %	-	-	43,0	57,0	-

В затратах на 1 рубль реализованной продукции в 2014 г. 66,7% занимают косвенные расходы, 33,3% прямые расходы. В 2015г. 62,2% занимают косвенные расходы, 37,8% прямые расходы. В 2016 г. 57% занимают косвенные расходы, 43% прямые расходы.

В 2015 г. себестоимость реализованной продукции относительно 2014 г. увеличилась на 7,6%, превышение себестоимости над выручкой составило 4038 тыс. руб. В 2016 г. себестоимость реализованной продукции относительно 2015 г. увеличилась на 3,8%, превышение себестоимости над выручкой составило 13 615 тыс. руб. Из этого следует, что для покрытия условно-постоянных расходов объема выручки реализованной продукции за 2014 г – 2016 гг. недостаточно.

#### Определение точки безубыточности по выпуску товарной продукции и оказанных услуг по товарной продукции.

Основным фактором финансового оздоровления предприятия является рост производства, обеспечивающий превышение расчетной точки безубыточности. Это достигается не только увеличением объемов товарного выпуска, но и проведением мер по снижению себестоимости.

Точка безубыточности – минимальный объем производства и реализации продукции, при котором расходы будут компенсированы доходами, а при производстве и реализации каждой последующей единицы продукции предприятие начинает получать прибыль, которая в денежном выражении определяется следующей формулой

$$ТБ = (\text{Постоянные затраты} / (\text{Выручка} - \text{Переменные затраты})) * \text{Выручка}$$

Для получения прибыли, предприятие должно производить объем продукции, превышающий величину точки безубыточности. По итогам на 31.12.2016 г. постоянные затраты составили 52 624 тыс. руб., сумма переменных затрат – 39 652 тыс. руб., Выручка от реализации продукции и услуг – 78 661 тыс. руб.

$$ТБ_{2014г.} = (55\ 013 / (76\ 052 - 27\ 509)) * 76\ 052 = 86\ 189 \text{ тыс. руб.}$$

$$ТБ_{2015г.} = (55\ 280 / (84\ 778 - 33\ 536)) * 84\ 778 = 91\ 459 \text{ тыс. руб.}$$

$$ТБ_{2016г.} = (52\ 624 / (78\ 661 - 39\ 652)) * 78\ 661 = 106\ 115 \text{ тыс. руб.}$$



Следовательно, для безубыточной деятельности при существующем уровне затрат за 2016 г., предприятию необходимо иметь выручку не менее 106115 тыс. руб.

Однако в условиях жесткого ограничения роста цен на продукцию специального назначения, предприятие не может повышать отпускные цены на величину, превышающую индекс-дефлятор, поэтому основным направлением достижения безубыточного объема продаж все же является расширение номенклатуры выпускаемой продукции, и увеличения ее объемов.

В заключение анализа финансовых результатов деятельности предприятия можно сделать вывод, что основной причиной снижения убытков является рост объемов производства, а также реализация намеченных мер, направленных на снижение себестоимости. Дальнейшая реализация намеченных мероприятий по увеличению объемов производства и дальнейшей оптимизации затрат даст возможность рассчитывать на стабильное повышение рентабельности производства и получение прибыли от производства. Значительным фактором, повышающим рентабельность, является предоставление субсидии, так как начисляемые пени и штрафы на задолженность по налогам и сборам и внебюджетным фондам сводят на ноль всю работу предприятия.

## **2. Перспективы и приоритетные направления деятельности Общества.**

На основании проведенного анализа финансового состояния ОАО «Электроно-вычислительная техника», маркетинговых исследований рынка военной техники, перспектив развития этого рынка, развитие предприятия проводится в соответствии с Государственной программой вооружения на 2011-2020 гг.

Приоритеты развития и объекты реформирования определены с учетом стратегических направлений развития оборонно-промышленного комплекса России. Современная стратегия развития предприятия учитывает уникальность выпускаемой продукции с одной стороны и условия государственного регулирования продвижения основной продукции на рынок с другой.

Основные направления стратегии заключаются в одновременном действии по следующим направлениям:

- укрепление существующих конкурентных преимуществ, оптимизация внутренних операций и поддерживающих функциональных стратегий;
- увеличение рентабельности деятельности за счет увеличения объемов реализации продукции, внебюджетных доходов, снижение себестоимости;
- инвестиции в НИОКР и обновление парка промышленного оборудования;
- пополнение оборотных средств;
- погашение реструктурированных обязательств по налогам и сборам и сложившихся текущих налогов и сборов за счет субсидий от участия в государственной программе РФ «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности», утвержденной Постановлением Правительства РФ от 15 апреля 2014г. №328 в подпрограмме 5 «Ускоренное развитие оборонно-промышленного комплекса» (п.1. подпункта а), с учетом изменений Постановлением Правительства РФ от 17.04.2014г. №352 в п.1.;
- проведение мероприятий по уменьшению темпов роста и последующему погашению дебиторской и кредиторской задолженностей.

В целях сокращения затрат по выпуску продукции в период 2016-2018г.г. на предприятии внедряется система управления издержками, включающая в себя ряд мероприятий, направленных на уменьшение производственных затрат по следующим направлениям:

- снижение затрат от простоев оборудования;
- сокращение затрат на закупку запасных частей для оборудования;
- сокращение складских расходов в связи со снижением запасов;
- сокращение затрат по техническому обслуживанию оборудования.



Запланирована модернизация и реконструкция технологического оборудования предприятия для повышения эффективности производства и качества продукции, модификации существующей и освоения производства новых видов продукции, а также снижение себестоимости производимой продукции с целью повышения рентабельности и конкурентоспособности.

Требования рынка диктуют необходимость постоянной модернизации установленного оборудования. Очевидно, что без совершенствования и повышения конкурентоспособности производимой продукции, конкурентные позиции предприятия ослабеют.

В связи с этим предполагается провести следующие мероприятия:

- реструктурировать производственные мощности предприятия, вывести из оборота излишние устаревшие мощности, находящиеся в аварийном состоянии и неиспользуемые в ближайшей перспективе;
- реструктурировать профильные цеха завода с созданием объединенных производств механообрабатывающего, сборочно-монтажного и штамповочного;
- оптимизировать состав и численность персонала, повысить мотивацию производственной деятельности работников;
- продать излишнее недвижимое имущество, не задействованное в основном производстве;
- продать запасы готовой продукции и сдать в аренду неиспользуемые основные фонды;
- провести отказ от излишних земельных участков.

Основные направления инвестиций определяются, в первую очередь, маркетинговой стратегией предприятия по сохранению конкурентной позиции на рынке военной техники и освоению рынка гражданской продукции. В соответствии с этой стратегией для предприятия на исследуемый период приоритетными целями инвестиционной программы будут:

В отношении специальной продукции

- проведение эффективного технического перевооружения и реконструкции оборудования;
- работы по совершенствованию производимой продукции и освоению новых перспективных образцов;
- повышение эффективности действующего оборудования в целях снижения себестоимости продукции;

В отношении гражданской продукции

- разработка продуктов, ориентированных на участие в длительных и перспективных проектах, предусматривающих возможность серийного производства;
- разработка новых продуктов;
- разработка многофункциональных и универсальных продуктов гражданского назначения для различных отраслей народного хозяйства;

В целях оптимизации финансовых потоков, предприятием планируется:

- принятие несложных мер по увеличению объемов реализации продукции и внебюджетных доходов, рентабельности основной и прочих видов деятельности (в т.ч. рассмотреть возможность увеличения отпускных цен без ущерба для конкурентной позиции);
- продажа неиспользуемого и излишнего имущества;
- реализация (либо обеспечение безусловного погашения дебиторами) имеющихся малопродуктивных краткосрочных финансовых вложений;
- принятие мер по снижению себестоимости выпускаемой продукции, внебюджетных расходов (без ущерба качеству выпускаемой продукции и нормальному функционированию предприятия);
- получение у кредиторов максимально возможной рассрочки имеющейся задолженности, а также привлечение кредитов в целях рефинансирования имеющихся обязательств под минимально возможную процентную ставку;
- принятие мер по погашению дебиторской задолженности;



-рассмотрение возможности использования авансовой формы расчетов с покупателями и заказчиками.

ОАО «Электронно-вычислительная техника» с июня 2010г. вступила в фазу реструктуризации задолженности по налогам и сборам, а также начисленным пеням и штрафам перед федеральным, региональным и городским бюджетами, предусматривающей поэтапное погашение недоимки в период 2011г-2022г. Выполнение обязательств, согласно плана реструктуризации по Постановлению Правительства РФ от 10.12.2009г. №995, повлекло за собой отставание в установленные законодательством сроки по уплате текущих налогов и сборов по причине дефицита оборотных средств.

Угроза банкротства по-прежнему, имеет место и требует принятия срочных мер. ОАО «ЭВТ» обратилось в Минпромторг РФ с просьбой о включении предприятия в госпрограмму «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности», утвержденной Постановлением Правительства РФ от 17.04.2014г. №352 в подпрограмме 5 «Ускоренное развитие оборонно-промышленного комплекса» (п.1, подпункт а), определяющих правила выделения субсидии на проведение мероприятий по восстановлению платежеспособности предприятия.

### **3. Отчет Совета директоров о результатах развития общества по приоритетным направлениям деятельности.**

Совет директоров ОАО «ЭВТ» избирался на предыдущем годовом общем собрании акционеров 05.08.2016г. в количестве 7 человек.

Совет директоров в своей деятельности руководствуется Федеральным законодательством, Уставом предприятия, решениями Общего собрания акционеров и Положением о совете директоров Общества.

За 2016г. было проведено 9 заседаний Совета директоров. На них рассматривались вопросы, отнесенные законодательством Российской Федерации к компетенции Совета директоров.

Среди них такие как:

О плане участия ОАО «ЭВТ» в государственных программах РФ и федеральных целевых программах РФ на 2015-2018г.г.

О создании на ОАО «ЭВТ» структурного подразделения конструкторского бюро

О возможностях списания задолженности ОАО «ЭВТ» по реструктуризованным налогам, сборам, пеням и штрафам.

О реализации мер по предупреждению банкротства ОАО «ЭВТ».

О показателях бухгалтерского баланса ОАО «ЭВТ» по итогам 2015г.

О заключении договора между ОАО «ЭВТ» и НИИСУ о поставке кабельной продукции.

О разработке системы администрирования учета и контроля за работой ИТР Общества, связанной с документооборотом.

О возобновлении работы по проекту «Рари-ТЭК» № 20009.

О утверждении программы финансового оздоровления ОАО «ЭВТ» на 2016-2018г.г.

О годовом общем собрании акционеров.

О назначении директора ООО «ЭВТ-Плюс».

О поручении ООО «ЭВТ-Плюс» заключения договора займа для оплаты платежных поручений по решениям о реструктуризации, налогам и сборам для недопущения нарушений условий реструктуризации задолженности ОАО «ЭВТ».

ОАО «ЭВТ» регулярно, отслеживает изменения требований рынка, проводя анализ деятельности конкурентов.

Совет директоров, определяя приоритетные направления деятельности общества, считает необходимым:



- развивать механическое и инструментальное производство;
- делать акцент на долговременное партнерство с крупными, стабильно работающими промышленными предприятиями;
- выходить на новые рынки сбыта;
- расширять ассортимент выпускаемых изделий.

Совет директоров заинтересован в дальнейшей успешной деятельности общества, в увеличении объемов производства, в стабилизации финансово-экономического положения предприятия.

#### **4. Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям общества.**

С момента создания общества, дивиденды по акциям общества не начислялись и не выплачивались ввиду отсутствия прибыли. В 2016г. убыток составил 19226 тыс. руб., в связи с чем принято решение дивиденды по обыкновенным и привилегированным акциям ОАО «ЭВТ» за 2016г. не объявлять и не выплачивать.

#### **5. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью общества.**

Главными факторами, порождающими основные риски, увеличивающими вероятность их возникновения и создающими реальную угрозу существованию Общества, являются:

- наличие большой кредиторской задолженности по налогам и сборам в бюджетные и внебюджетные фонды.
- наличие неиспользуемых производственных площадей и оборудования;
- изношенность морально и физически основных средств.

##### **Отраслевые риски**

Риск неполучения предусмотренных производственным планом на 2017 год на нашем предприятии минимален, по причине наличия договоров с покупателями практически на всю продукцию, планируемую для изготовления. Возможность невыполнения своих обязательств перед заказчиками минимален вследствие отработанного технологического процесса по всем основным выпускаемым изделиям, обеспечения высокого уровня качества продукции, устойчивых договорных отношений с поставщиками сырья и материалов.

##### **Финансовые риски**

- непредвиденный рост цен на сырье, материалы, энергоресурсы
- риск не возврата дебиторской задолженности.

На предприятии ведется непрерывная работа по исключению рисков данного характера.

##### **Политические риски**

Стабилизация политической обстановки в стране свело к минимуму возникновение политических рисков.

##### **Правовые риски.**

В российской Федерации формируется правовая система. Процесс правовой реформы не всегда согласуется с развитием рынка, что в результате приводит к неопределенности и непоследовательности и, в конечном счете, усилению инвестиционного риска.

Изменение налогового законодательства правил таможенного контроля и пошлин, изменение требований по лицензированию основных видов деятельности общества может существенно затруднить деятельность эмитента.

Риски, связанные с деятельностью эмитента

На деятельность эмитента и исполнение им обязательств могут оказывать влияние следующие факты:

- изменение ситуации в стране и мире (политической, экономической);



- сложности с поиском инвесторов, готовых вложить достаточные капиталовложения на длительный срок;
- высокий уровень конкуренции.

#### 6. Перечень совершенных обществом в 2016 году крупных сделок.

Такие сделки не имели места.

#### 7. Перечень совершенных обществом в 2016 году сделок, в отношении которых имелась заинтересованность.

Такие сделки не имели места.

#### 8. Состав Совета директоров Общества в 2015г.

##### Председатель:

**Смирнов Алексей Борисович**, год рождения: 1952, образование высшее

Должность: Технический директор ОАО «ЭВТ»

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, 2,01%:

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, 1,51%:

Опционы отсутствуют.

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: не имеет

**Сделки по приобретению или отчуждению акций ОАО «ЭВТ» совершенные в 2016г.**  
18.04.2016г. покупка акций типа обыкновенные в количестве 16965 шт.

##### Члены совета директоров:

**Смирнов Илья Алексеевич**, год рождения: 1976, образование высшее

Должность: Заместитель генерального директора ОАО «ЭВТ» по маркетингу

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %: 0

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %: 0

Опционы отсутствуют.

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: не имеет

**Сделки по приобретению или отчуждению акций ОАО «ЭВТ» совершенные в 2016г.**  
Не совершались.

**Барсов Сергей Иванович**, год рождения: 1956, образование высшее

Должность: представитель ОАО "ЭВТ" в ЮФО

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %: 29.45

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %: 39.27

Опционы отсутствуют.

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: не имеет

**Сделки по приобретению или отчуждению акций ОАО «ЭВТ» совершенные в 2016г.**  
Не совершались.

**Ясько Юрий Антонович**, год рождения: 1947, образование высшее

Место работы: не работает (на пенсии)

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %: 0

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %: 0

Опционы отсутствуют.

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: не имеет

**Сделки по приобретению или отчуждению акций ОАО «ЭВТ» совершенные в 2016г.**  
Не совершались.

**Вдовенко Виталий Владимирович**, год рождения: 1983, образование высшее

Место работы: не работает

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %: 0

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %: 0



Опционы отсутствуют.

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: не имеет

**Сделки по приобретению или отчуждению акций ОАО «ЭВТ» совершённые в 2016г.**

Не совершались.

**Богдаповский Сергей Алексеевич**, год рождения: 1974, образование высшее

Место работы: ООО «Эвелина», менеджер

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %: 0

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %: 0

Опционы отсутствуют.

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: не имеет

**Сделки по приобретению или отчуждению акций ОАО «ЭВТ» совершённые в 2016г.**

Не совершались.

**Котуа Резо Кукушович**, год рождения: 1961, образование высшее

Место работы: не работает (на пенсии)

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %: 0

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %: 0

Опционы отсутствуют.

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: не имеет

**Сделки по приобретению или отчуждению акций ОАО «ЭВТ» совершённые в 2016г.**

Не совершались

**9. Сведения о лице, занимавшем должность единоличного исполнительного органа в период с 2015-2016 года.**

**Зайцев Денис Михайлович**, год рождения: 1977, образование высшее

Занимаемая должность:

Генеральный директор ОАО «Электронно-вычислительная техника»

Доля в уставном капитале эмитента: 0 %.

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: *не имеет*

**10. Основные положения политики Общества в области вознаграждения и (или) компенсации расходов органам управления за исключением исполнительного органа.**

В области вознаграждения и (или) компенсации расходов органам управления за исключением исполнительного органа Общество руководствуется Положением о Совете директоров Общества утверждённым Общим собранием акционеров (протокол №9 от 22.05.2002г.) в соответствии с которым:

- по решению Общего собрания акционеров членам Совета директоров и Секретарю Совета директоров Общества в период исполнения ими своих обязанностей могут выплачиваться вознаграждения. Размеры таких вознаграждений устанавливаются решением Общего собрания акционеров.

- по решению Общего собрания акционеров членам Совета директоров могут компенсироваться расходы, связанные с исполнением ими своих функций. Размеры таких компенсаций устанавливаются решением Общего собрания акционеров.

**11. Сведения о размере вознаграждения, льгот и/или компенсации расходов по каждому органу управления эмитента.**



Вознаграждения за работу в совете директоров ОАО «ЭВТ» членам совета директоров в 2016г. не начислялись и не выплачивались.

Сведения, о размере всех видов вознаграждений включая заработную плату членов органов управления общества, являющихся его работниками:

***Смирнов Алексей Борисович***

Должность: Технический директор ОАО «ЭВТ»

**Виды вознаграждений за 2016г.:**

Заработная плата составила 779970 рублей.

Персональная надбавка 467273 рублей.

Командировочные - 36232 рублей.

***Барсов Сергей Иванович***

Должность: представитель ОАО "ЭВТ" в ЮФО

**Виды вознаграждений за 2016г.:**

Заработная плата составила - 720000 рублей.

***Смирнов Илья Алексеевич***

Должность: Заместитель генерального директора ОАО «ЭВТ» по маркетингу

**Виды вознаграждений за 2016г.:**

Заработная плата составила 720000 рублей.

Персональная надбавка - 12069

## **12. Сведения о соблюдении обществом Кодекса корпоративного управления.**

ОАО «Электронно-вычислительная техника» обеспечивает акционерам реальную возможность осуществления ими своих прав, связанных с участием в Обществе. Акционерам обеспечены надежные и эффективные способы учета прав собственности на акции. Акционеры ОАО «ЭВТ» имеют право участвовать в управлении обществом путем принятия решений на общих собраниях акционеров. В соответствии с Уставом сообщение о проведении общего собрания акционеров публикуется в газете г. Волжского «Волжская правда», что дает акционерам возможным образом подготовиться для участия в нем, а также в соответствии с ФЗ «Об акционерных обществах» сообщение и бюллетени для голосования на годовом общем собрании акционеров направляются заказным письмом каждому лицу, указанному в списке лиц, имеющих право на участие в годовом общем собрании акционеров, либо вручаются лично под роспись.

Место, дата и время проведения общего собрания определяются таким образом, чтобы у акционеров была реальная и необременительная возможность принять в нем участие. Общество устанавливает порядок ведения общего собрания акционеров, обеспечивающего равную возможность всем лицам, присутствующим на собрании, высказывать свое мнение и задавать интересующие их вопросы.

Практика корпоративного управления в ОАО «ЭВТ» учитывает предусмотренные законодательством права акционеров и обеспечивает равное отношение к акционерам, владеющим равным числом акций общества. Акционеры имеют право на получение полной и достоверной информации об обществе. Общество обеспечивает эффективный контроль за финансово-хозяйственной деятельностью с целью защиты прав и законных интересов акционеров.


Совет директоров ОАО «Электронно-вычислительная техника» определяет стратегию развития общества. Исполнительный орган общества – Генеральный директор обеспечивает возможность разумно, добросовестно, исключительно в интересах общества осуществлять эффективное руководство текущей деятельностью общества.



**13. Иная информация, предусмотренная уставом общества или иным внутренним документом общества.**


Иная информация, подлежащая включению в годовой отчет о деятельности общества, уставом общества и иными внутренними документами не предусмотрена.

Генеральный директор

  
Д.М. Зайцев

Согласовано:

Начальник БЦ – пом.ген. дир.

  
Е.В. Бланк

Главный бухгалтер

  
Т.Н.Бунчукова